ApolloSystem 3000

Projecto de Informatização

GestoFinal

Travessa da Barrosa Nº 225 11C
4400-042 Vila Nova de Gaia
Tel.. 93 256 45 85 96 264 07 38
Telefone: 224 078 089
www.gestofinal.com
info@gestofinal.com

Versão 4.11

Data: 01 / 05 / 2012

A empresa

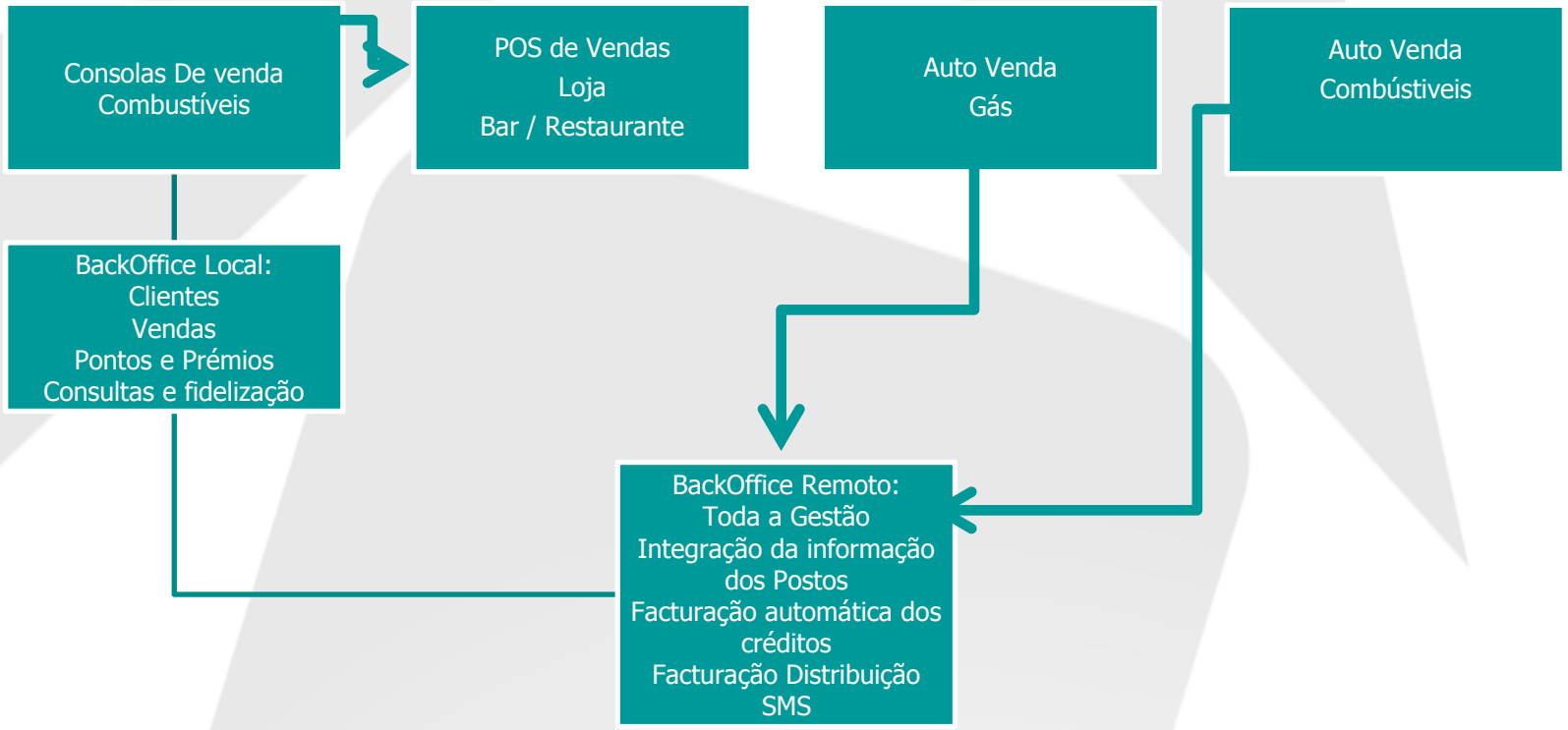
Criada em 1990 a Gesto Final (anteriormente “InforBase”) dedica-se ao desenvolvimento e comercialização de sistemas específicos (Hardware e Software) para sectores de mercado selecionados.

Apresenta soluções de Gestão para Postos de Abastecimento de Combustível, Gestão de Cabeleireiros e Gabinetes de Estética, Gestão de Lavandarias, Gestão de Restaurante e Bar, Gestão de clínicas, Gestão de infantários e sistemas específicos de recolha e contagem de Stocks.

A Gesto Final, presta serviços de assistência técnica a Software e Hardware quer por intervenção direta ou por telemanutenção. Desenvolve paginas WEB, produz cartões com ou sem banda magnética (com Imagem e Foto), Cartões de Visita e integra sistemas de fidelização de Clientes.

Gesto Final, o Seu parceiro Informático.

Fluxograma


Consolas De venda
Combustíveis
POS de Vendas
Loja
Bar / Restaurante
Auto Venda
Gás
Auto Venda
Combústiveis
BackOffice Local:
Clientes
Vendas
Pontos e Prémios
Consultas e fidelização
BackOffice Remoto:
Toda a Gestão
Integração da informação dos Postos
Facturação automática dos créditos
Facturação Distribuição
SMS

FrontOffice

Postos

Consola de combustíveis

POS de Vendas Loja

POS de Venda Bar / Restauração

POS Oficina

Auto Venda

- Guias de Transporte RPE
- Emissão de Vendas a Dinheiro
- Emissão de Vendas a credito
- Emissão de Vendas Suspensas
- Transformação de Vendas Suspensas em Vendas efectivas
- Fechos de turno com mapas de vendas e valores
- Actualizações e alterações a pedido do cliente
- Atribuição automática de pontos

ApolloSystem 3000

FrontOffice

- Emissão de Talões/Vendas
- Vendas a Crédito
- Controlo dos Métodos de Pagamento
- Atribuição de Pontos
- Resgate de Prémios
- Fechos de Turno
- Tômbola de prémios

Registo de Vendas

Com a tecnologia Touch Screen basta um toque no monitor e já tem as vendas registadas. Os combustíveis são lançados pelo valor à saída da Bomba. Para produtos também pode usar o scanner ou introduzir o nome (ou parte dele) e já está. Controle o meio de pagamento: Euros, Cheque, Multibanco, Crédito, Vales de desconto ou Senhas. Todos os cartões de crédito via Internet integrados no sistema. Poupa tempo e é mais económico que o sistema tradicional.

É possível efectuar descontos ao cliente e pode escolher em % ou em valor.

No fim de cada talão de venda pode ser exibido no monitor o gráfico que indica o ranking de vendas (sem valor) de cada abastecedor no turno corrente.

Pontos e Prémios

Com o cartão de "Fidelidade" de forma automática (e resultante da venda) os pontos são carregados no cartão de "fidelidade". O cliente pode troca-los por um produto ou serviço, ou pode usar os pontos como método de pagamento

O sistema só carrega pontos se houver vendas efectivas.

O sistema Apollo System 3000 possibilita uma **tômbola** electrónica com prémios programados. O cliente tentará a sorte.

Fecho de Turno / Dia

Feche o turno conferência de todas as contas: totais em euros, cheques, Multibanco, senhas e vales bem como os descontos efetuados.

Os contadores serão introduzidos (quando o sistema não está ligado às bombas) para que o sistema calcule todas as vendas efetuadas independentemente dos registos efetuados.

Comunicações

O sistema trabalha em On-Line com o Back-Office mas reserva a possibilidade de operar em modo local. Se existir uma quebra nas comunicações o Front-Office de forma automática entra em “modo local” restabelecendo a comunicação logo que possível.

Cartões Pré pago

Aceita o pagamento prévio de valores (por carregamento local no cartão) para consumos posteriores.

O carregamento de valores é feito num único cartão que serve também de Cartão Frota, Fidelização e Pontos.

Através do mesmo cartão é possível consultar os movimentos e consumos

Leitura de Matriculas

Leitura da Matricula

Lista negra com alertas instantâneo ao caixa

Lista BRANCA com preenchimento automático da Venda a Dinheiro (Nome, Morada, NIF e Matricula)

Ligação ao calculador (aquele abastecimento associado a matricula)

Limite de crédito disponível para aquela matricula (ANTES DO ABASTECIMENTO)

Associações a promoções, descontos e Pontos

Ligação a câmaras de Vídeo Vigilância.

Painéis de preços eletrónicos

Painéis de preços eletrónicos

Características do Sistema Base

- Uma ou duas faces
- 4 dígitos / preço
- 7 segmentos / dígito
- Altura do dígito: 150 / 200 / 250 mm
- 80 à 100 Leds / dígito
- Cor dos LEDs: Amarelo, Vermelho, Branco
- Intensidade dos LEDs: 1200 a 8500 mCd
- Ângulo de visão: 40º V / 70º H
- Legibilidade até 100m
- Regulação automática do brilho (dia-noite)
- Fonte de Alimentação 24v
- Comando Remoto

Site Controller

Hardware

Permite a comunicação de todos os periféricos do posto (bombas, OPTs , sondas e l e c t r ó n i c a s, sistemas de preços eletrónicos) com os POS de FrontOffice.
Garante o controlo em real-time dos equipamentos do posto

OPT Outdoor

Solução Automação Gasolineiras
Gestão e Operação:

OPT- Outdoor Payment Terminal
Permite o abastecimento em regime de self-service sendo uma alternativa ao abastecimento atendido. Aceita cartões bancários EMV e também private labels.

Cash Dro

Opção inteligente para gerir o caixa.

Ligação ao FrontOffice
Rejeita notas e moedas falsas
Evita roubos e desvios (o dinheiro está sempre no cofre)
Não há enganos nos trocos
Evita os esquecimentos de registar os produtos (para dar troco tem de existir registo de vendas)
O vendedor não toca no dinheiro garantindo assim a higiene dos alimentos.
Agiliza as transações de pagamento no Ponto de Venda.
Economizando tempo no fecho de turno

Comissões aos Profissionais

No final de cada mês tire as comissões sem preocupação. Basta definir na ficha do funcionário a percentagem ou valor (entre escalões) que quer atribuir por produto ou serviço.

Mapas com Estatísticas diversas:
Sem dificuldade tire partido da informação registada no computador e entregue à contabilidade.
Se tem mapas específicos de estatística para as empresas do sector, o Apollo System 3000 trata-lhe do assunto.

Estabeleça protocolos com as empresas locais. A facturação dos abastecimentos dos funcionários será emitida periodicamente de forma automática.

Gestão de Stocks

Tenha sempre actualizado o seu stock. Insira de forma fácil as compras utilizando o nosso sistema de compras por ficheiro. Em segundos a sua factura estará registada. Sempre que efectua uma venda o seu stock será actualizado.
Sempre que atingir mínimos será dado um alerta para que proceda à encomenda. Também pode fazer encomendas automáticas pelas vendas, enviando-as por E-mail ou Fax directamente ao fornecedor.

Analise as médias dos preços de custo de cada artigo e o ranking de vendas por produto.

O Número de produtos é elevado, então o sistema **StockIN** integrado no *Apollo System 3000* resolve-lhe o problema das compras, inventários ou transferências entre Armazéns.

Listagens

- Cartas de aniversário
- Postal de aniversário personalizado com a foto do cliente.
- Ranking de vendas e serviços por funcionário
- Mapas contabilísticos
- Mapas de Vendas por produtos e serviços
- Mapas de vendas por Grupo e Família
- Analises Gráficas de vendas de Rotação de Stock
- Encomendas automáticas aos fornecedores
- Contas correntes, Bancos, Tesouraria, etc.
- Comissões aos Colaboradores (Escalonadas)
- Outras listagens
- Envie todas as listagens contabilísticas por E-Mail ao seu Contabilista.

Os nossos Serviços

Páginas Web
Etiquetas
Venda de equipamentos
Desenvolvimento especifico
Assistência Técnica local ou remota
Cartões personalizados para frota/fidelização (tipo Multibanco)
Serviços de consultoria
Serviços de SMS
Integração de rotinas de pagamento de cartões de crédito

Financiamento GRENKE

Valor do Equipamento	Mensalidades	Factor	Valor Mensal
0,00	36,00	0,00	0,00

As prestações desta proposta não incluem IVA. Esta oferta não é vinculativa e está sujeita à aprovação final do crédito e documentação.
O objecto locado deve ser assegurado desde o início do contracto. A GRENKE oferece uma alternativa comercial de protecção do equipamento que será automaticamente debitada na activação do contracto. No entanto, pode assegurar o objecto numa seguradora à sua escolha. Nesse caso, a GRENKE terá que ver a prova de cobertura e garantir que é o beneficiários em caso de sinistro. Nessa altura será totalmente reembolsado dos valores facturados. Tem questões ou dúvidas relativamente a esta proposta ou gostaria de receber informações adicionais? Teremos todo o prazer em responder às suas perguntas relacionadas com o equipamento ou o seu financiamento."